

DOTACJE NA INNOWACJE

Projekt współfinansowany przez Unię Europejską w ramach PO Innowacyjna Gospodarka Działanie 8.2

Warszawa, 14 styczeń 2014 r.

ZAPYTANIE OFERTOWE DOTYCZĄCE WDROŻENIA PLANOWANEGO SYSTEMU B2B W PRZEDSIĘBIORSTWIE EXTREMEMEM MICHAŁ CHMURA

Informacje o Zamawiającym:

EXTREMEMEM MICHAŁ CHMURA, ul. Głębocka 56E/55A, 03-287 Warszawa

Ogólne warunki przeprowadzenia postępowania ofertowego

Zamawiający zwraca się z prośbą o złożenie oferty na realizację projektu związanego z wdrożeniem systemu B2B w przedsiębiorstwie EXTREMEMEM MICHAŁ CHMURA.

Wymagania dotyczące:

A / Oferentów

1. Oferent winien posiadać doświadczenie, wykwalifikowaną kadrę i środki finansowe niezbędne do realizacji przedmiotu zapytania ofertowego: prowadzić działalność związaną z wdrażaniem systemów IT od co najmniej 5 lat oraz przedstawić informację o realizacji usług związanych z wdrożeniem systemów informatycznych klasy ERP w przedsiębiorstwach.
 - a) Bieżące (ostatnie 3 lata) doświadczenie przedsiębiorstwa Oferenta we wdrażaniu dwóch technologii:
 - o **webowych (min. 3 projekty)**
 - o **aplikacji desktopowych typu client-server (min. 3 projekty)**Oferent przedstawi wykaz ww. wdrożeń w ciągu ostatnich 3 lat, licząc od terminu złożenia oferty (nazwa klienta, adres, zakres usługi, termin realizacji usługi)
 - b) Doświadczenie konsultanta wdrażającego wskazanego w ofercie we wdrażaniu systemów informatycznych w przedsiębiorstwach (do oferty należy załączyć wykaz co najmniej 4 usług wdrożeniowych, dotyczących co najmniej raz każdej z dwóch powyższych technologii, w których konsultant uczestniczył w ciągu ostatnich 3 lat, liczonych od terminu złożenia oferty – nazwa, adres klienta, zakres usługi, termin realizacji usługi)

B / Oferty

- Oferta powinna:
 - być napisana w języku polskim
 - być opatrzona datą sporządzenia
 - zawierać termin ważności oferty
 - zawierać dane Oferenta, tj. pełna nazwa, adres siedziby,
 - odnosić się swą treścią do przedmiotu zapytania ofertowego
 - być podpisana przez osoby uprawnione do składania ofert
 - zawierać oświadczenie, iż w przypadku wyboru oferty do realizacji, oferent przedłoży pisemną zgodę producenta na modyfikację standardowych funkcjonalności systemu.

Niespełnienie któregośkolwiek wymagania skutkować będzie odrzuceniem oferty bez jej rozpatrzenia.

Miejsce składania ofert:

Oferty należy dostarczać osobiście bądź przysyłać pocztą tradycyjną lub elektroniczną na adres:

EXTREMEMEM MICHAŁ CHMURA, ul. Głębocka 56E/55A, 03-287 Warszawa

e-mail: michal.chmura@extrememem.com



Zamawiający może uznać za nieważną ofertę jeżeli:

- została złożona po wyznaczonym terminie,
- nie spełnia warunków określonych w niniejszym Zapytaniu Ofertowym.

Termin składania ofert: 28 stycznia 2014 r.

Okres ważności oferty : co najmniej 30 dni, licząc od daty upływu terminu składania ofert.

Kryteria oceny ofert

1. Cena: 60%

Wartość punktowa kryterium „Cena” jest wyliczana wg wzoru:

$$\frac{\text{najniższa cena}}{\text{badana cena}} \times 60$$

2. Doświadczenie oferenta we wdrażaniu technologii: webowej oraz aplikacji desktopowych typu client-server za okres nie dłuższy niż 3 lata (licząc od terminu złożenia oferty): 20%,

Doświadczenie oferenta powinno zostać udokumentowane wykazem wdrożonych rozwiązań informatycznych o charakterze technologii **webowej oraz aplikacji desktopowych typu client-server** (nazwa i adres klienta, termin realizacji, przedmiot usługi).

Do obliczenia punktacji w ramach niniejszego kryterium nie będzie wliczane 6 wdrożeń wskazanych w opisie doświadczenia w celu spełnienia kryterium dostępu.

Wartość punktowa kryterium „Doświadczenie” jest wyliczana wg wzoru:

$$\frac{\text{Liczba zrealizowanych zleceń w badanej ofercie (odjąć 6)}}{\text{Oferta wskazująca najwyższą liczbę zrealizowanych zleceń (odjąć 6)}} \times 20$$

3. Doświadczenie oferenta w integracji z partnerami zagranicznymi: 10%

Doświadczenie oferenta powinno zostać udokumentowane wykazem partnerów zagranicznych. Wartość punktowa kryterium jest wyliczana wg wzoru:

$$\frac{\text{Liczba partnerów zagranicznych w badanej ofercie}}{\text{Oferta wskazująca najwyższą liczbę partnerów zagranicznych}} \times 10$$

4. Cena usług 3-letniego serwisu aplikacyjnego [Monitoring funkcjonowania systemu + pakiet 16 r/h programisty miesięcznie] po wdrożeniu systemu: 10%

Wartość punktowa kryterium „Cena usług serwisu po wdrożeniu systemu” jest wyliczana wg wzoru:

$$\frac{\text{najniższa cena}}{\text{badana cena}} \times 10$$

Łączna ocena obejmie sumę punktów uzyskanych przez ofertę w kryteriach 1-4. Punkty będą liczone z dokładnością do dwóch miejsc po przecinku, stosując powszechne zasady zaokrąglania.

Z Wykonawcą, którego oferta uzyska najwyższą sumę punktów w ocenie łącznej, zostanie zawarta umowa na realizację projektu objętego niniejszym zapytaniem ofertowym.



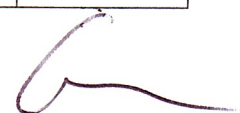
PRZEDMIOT ZAPYTANIA OFERTOWEGO

Przedmiot zapytania obejmuje nabycie wartości niematerialnych i prawnych, usług informatycznych i technicznych, usług doradczych i eksperckich oraz szkoleniowych.
Przewidywany okres realizacji **styczeń 2014 - grudzień 2015 r.**

I.p.	Nazwa	Jednostka miary	Ilość szt.	Cena za sztukę PLN (netto)	Wartość PLN netto (d*e)
(a)	(b)	(c)	(d)	(e)	(f)
Wartości niematerialne i prawne					
1.	Oprogramowanie antywirusowe dla 3 terminali i 1 stacji roboczej 1 licencja oprogramowania antywirusowego, na 4 urządzenia, zakupione w ramach projektu – 3 terminale i 1 stacja robocza.	Szt.	1	_____ zł	_____ zł
2.	Oprogramowanie terminali i stacji roboczych Skład 1 kompletu: • system operacyjny, zapewniający środowisko funkcjonowania urządzenia • wielozadaniowy 64 bitowy system operacyjny z obsługą procesorów wielordzeniowych w języku polskim, zgodny do wszystkich podzespołów wykorzystanych w komputerach, w szczególności do kontrolerów RAID na płytach głównych, zgodny z tworzonym systemem B2B, tzn. poprawnie uruchamiający aplikację kliencką pracowników. - Możliwość zaawansowanych opcji kopii zapasowej. Możliwość szyfrowanych połączeń zdalnych w celu zarządzania nim. • pakiet biurowy z arkuszem kalkulacyjnym i obsługą e-mail, niezbędny do opracowywania dokumentów. Możliwość edycji, bezproblemowej konwersji pomiędzy wersjami formatów elementów i atrybutów dokumentu, z obsługą makr; oprogramowanie do zarządzania pocztą e-mail, w języku polskim.	Kpl.	4	_____ zł	_____ zł
	Licencja systemu B2B, na którą składać się będą: - aplikacja SMEAGOL2, cz. I - aplikacja SMEAGOL2, cz. II - aplikacja SSE2 Opracowanie systemu B2B na indywidualne zapotrzebowanie firmy eXtremeMem, i uwzględniającym specyficzne wymogi współpracy z kontrahentami – rozwiązanie dedykowane. Całość opracowanego oprogramowania (aplikacja SMEAGOL2 cz. I i II oraz aplikacja SSE2) będzie składać się na system B2B. System B2B zostanie dostarczony w postaci 1 licencji na nielimitowaną liczbę stanowisk. W systemie będzie pracował cały dział sprzedaży przy użyciu terminali oraz właściciel (zarządzanie i monitorowanie działań sprzedażowych w systemie B2B), a także zdalnie dział logistyczny oraz księgowy na osobnych kontach z dostępem do wyodrębnionych danych. Platforma B2B będzie jedną licencją na nieograniczoną liczbę stanowisk.				
3.	aplikacja SMEAGOL2 cz. I - moduły: dostawy, magazyn, klienci cennik - moduły: konfiguracja (zestawy, waluty), workflow, szablony dokumentów - moduły: zarządzanie kodami kreskowymi, zamówienia, faktury, konsola zdarzeń, statystyki	Szt.	1	_____ zł	_____ zł
4.	aplikacja SMEAGOL2 cz. II - moduły: serwis posprzedażowy (RMA), klienci specjálni, konsola SQL - moduły: rozliczenia premiowe, kadry	Szt.	1	_____ zł	_____ zł
5.	aplikacja SSE2 - moduł: system obsługi hurtowej - moduł: system obsługi detalicznej - strona www z systemem zarządzania treścią	Szt.	1	_____ zł	_____ zł



Usługi informatyczne i techniczne związane z instalacją infrastruktury technicznej i oprogramowania					
1.	Instalacja i konfiguracja serwera aplikacji, instalacja oprogramowania Zakres: - Instalacja i konfiguracja serwera, połączenie z siecią istniejącą w firmie - konfiguracja stacji roboczej i terminali - konfiguracja pozostałych urządzeń	Godz.	_____	_____ zł	_____ zł
Analizy przygotowawcze, usługi doradcze i eksperckie					
1.	Analiza przedwdrożeniowa Opisanie szczegółowych rozwiązań technicznych, organizacyjnych, informatycznych, służących do zaprojektowania rozwiązań w ramach B2B oraz wymiany informacji pomiędzy firmami w ramach B2B. Badanie obecnego stanu przedsiębiorstwa i partnerów związanych z projektem pod kątem integracji systemów (procesy biznesowe zachodzące pomiędzy partnerami, rodzaje wymienianych danych i dokumentów, ocena systemów partnerów). Wyniki posłużą zaprojektowaniu rozwiązań w ramach B2B.	Godz.	_____	_____ zł	_____ zł
2.	Opracowanie i wdrożenie interfejsów EDI Wdrożenie obiegu dokumentów w wersji elektronicznej, w standardowym formacie. Stworzenie 4 interfejsów – do systemów 3 partnerów-odbiorców i 1 partnera-dostawcy zagranicznego. Umożliwienie komunikacji systemu z systemami partnerów. Zaprojektowanie rozwiązań, integrujących platformy partnerskie, przygotowanie koncepcji rozwiązania integrującego. Przeprowadzenie prac programistyczno- projektowych, służących stworzeniu wspólnych formatów danych i dokumentów umożliwiających ich wymianę za pośrednictwem Systemu B2B: - organizacja projektu - opracowanie mapy procesów - modelowanie procesów - opracowanie schematów przepływu danych i dokumentów - testy funkcjonalne zaimplementowanych rozwiązań integracyjnych Przeprowadzenie interfejsu do systemów partnerskich, co umożliwi komunikację systemu Wnioskodawcy z systemami partnerów; testowanie prawidłowości przepływu danych i dokumentów (z Extrememem do każdego z partnerów oraz od partnerów do Extrememem). Zaprojektowanie osobno każdego z interfejsów; spowodowanie ich działania oraz weryfikacja funkcjonowania połączeń, osobno dla każdego z partnerów.	Godz.	_____	_____ zł	_____ zł
3.	Wdrożenie systemu B2B – instalacja aplikacji SMEAGOL2, testowanie i optymalizacja Wdrożenie systemu B2B. Odpowiednie zaprogramowanie systemu i przystosowanie go do potrzeb użytkowników z różnych obszarów przedsiębiorstwa co zapewni jego prawidłowe i efektywne funkcjonowanie. Uruchomienie połączenia między stanowiskami komputerowymi wykorzystywanymi przez Wnioskodawcę a serwerami systemu B2B. Wdrożenie modułów obu aplikacji systemu na wszystkich stanowiskach w firmie.	Godz.	_____	_____ zł	_____ zł
4.	Asysta podczas migracji danych Porządkowanie danych przenoszonych do systemu B2B z rozproszonych w firmie dotychczasowych aplikacji i programów – stworzenie katalogów, weryfikacji prawidłowości lokalizacji danych. Zapewnienie prawidłowości przenoszenia i porządek zapisu danych, poprzez nadanie im unikalnego symbolu/serii numeracyjnej.	Godz.	_____	_____ zł	_____ zł



5.	Asysta startowa (weryfikacja prawidłowości funkcjonowania systemu, niezbędne korekty) Po produktywnym uruchomieniu systemu i przeanalizowaniu uwag użytkowników, realizacja oraz weryfikacja funkcjonowania systemu jako całości - przeprowadzenie badania wydajności zastosowanych rozwiązań integrujących, zebranie i przeanalizowanie uwag użytkowników, wprowadzenie korekt do systemu w oparciu o zgłoszone uwagi użytkowników. Uruchomienie i rozpoczęcie produktywnego funkcjonowania rozwiązania B2B.	Godz.	_____	_____ zł	_____ zł
Szkolenia specjalistyczne:					
1.	Szkolenia specjalistyczne z zakresu obsługi systemu B2B Przygotowanie użytkowników systemu do skutecznej obsługi systemu informatycznego i sprawnej wymiany danych za pośrednictwem systemu B2B. Szkolenie skierowane dla 11 osób: - właściciel - dyrektor finansowy, - dyrektor sprzedaży - kierownik serwisu/informatyk, - kierownik magazynu, - pracownicy z obsługi sprzedaży (4 osoby), - serwisanci (2 osoby)	Godz.	28	_____ zł	_____ zł
RAZEM CENA OFERTY NETTO (PLN):					_____ zł
VAT:					_____ zł
Cena oferty brutto:					_____ zł

Osoby upoważnione ze strony Zamawiającego do kontaktów z Oferentami:

Michał Chmura - właściciel

tel.: 607-266-400

fax.: 22 878-32-31

e-mail: michal.chmura@extrememem.com

Pieczęć, podpis Zamawiającego:


EXTREMEMEM
MICHAŁ CHMURA
UL. LWOWSKA 3/1B, 00-660 WARSZAWA
NIP: 526-267-78-35, REGON: 015333856
TEL: +48 22 434 59 95, FAX +48 22 888 20 25
MOB: +48 607 266 400
E-MAIL: MICHAL.CHMURA@EXTREMEMEM.COM